



Detalhes da Palestra

Palestra de Vendas Complexas

Palestrante: Wesley Schiesari

Problema:

A palestra resolve o problema de baixa conversão das empresas por focarem em vender ao cliente ao invés de fazer o cliente comprar, será ensinado como o profissional ofertar benefícios ao invés de características.

Transformação:

Após a palestra o profissional de vendas terá 100% domínio sobre um processo de vendas complexas, sabendo como conduzir uma venda desde o início da abordagem até a apresentação da oferta.

Tema: Palestra de Vendas Complexas

Conteúdo Programático

A palestra é focada 100% em metodologias americanas validadas pelas maiores empresas do mundo, como:

- Disney;
- Apple;
- McDonalds
- Mercedes

Os quais foram compiladas, testadas e validadas todas as técnicas, estratégias e processos para a realidade do Brasil.

Carga horária: 02:00 horas