



Detalhes da Palestra

O Segredo do Network

Palestrante: Patrick Dauer

Problema:

Faturamento baixo, poucos clientes, conhece poucas pessoas, não consegue fazer novas conexões, não tem ou tem poucos parceiros, não tem ou tem pouco network, não sabe interagir com as pessoas, timidez, medo.

Transformação:

No mínimo dobrar o faturamento, alcançar resultados exponenciais no seu negócio, gerar novas conexões e parcerias, saber como interagir com as pessoas, ter um bom network, ter coragem para dar o próximo passo.

Tema: O Segredo do Network

Network vale mais que dinheiro!

Nesta palestra você vai aprender como fazer conexões que valem milhões.

Conteúdo Programático

- Qual o network mais importante?
- O que vale mais do que dinheiro?
- O que é networking?
- De onde vem nossos resultados?
- Network é um dos grandes segredos dos bilionários
- Networking muda o seu destino
- 3 coisas que mudam o seu destino
- Como saber se tenho um bom networking?
- 3 tipos de network
- Níveis de network
- Como conseguir networking importante?
- Como faço networking?
- A força do QI (quem indica)
- Qual a maior plataforma de network da internet?
- network do fracasso
- network do sucesso



- como fazer networking em eventos?
- Poder de acesso x poder de decisão
- 2 fatores que são fundamentais para alcançar o sucesso
- Tudo se resume a liderança
- 3 áreas que irão te sabotar:
- Se preocupe com as pessoas
- O poder das perguntas
- Quem vai te ajudar?
- O que diferencia um produto de outro?
- O que acaba com o network?
- o que potencializa o network?
- “O que se diz para quebrar o gelo com alguém que você gostaria de conhecer?”
- Nem sempre você vai conseguir se conectar com todos
- Cuidado com as historinhas
- É importante saber
- Resultado é rei
- O network é uma alavanca para o sucesso
- 4 pilares do bom conteúdo:
- Como descobrir seu propósito de vida?
- Treine até se tornar o que você quer ser
- Dicas de livros
- Desafios